

# GBD 전문교육 프로그램 소개자료

## ※ 교육 개요 및 신청 관련

- 교 육 명 : Global Business Development(GBD) 전문교육
- 교육목적 : 글로벌 진출역량 강화를 위해 국내 글로벌 BD 실사례를 반영한 체계적인 문제해결형 학습과 훈련
- 교육대상 : 글로벌 BD업무 5년 차 이하의 제약/바이오 종사자
- 교육인원 : 30명 이내
- 교과구성 : 온라인 강좌(21차시), 워크숍(3회), 온라인 전문가 인터뷰(12차시)
- 교육일정 : [온라인 강좌수강] 6월 1일(토) ~ 7월 14일(일)  
[워크숍] 6월 18일(화), 6월 19일(수), 6월 20일(목)

교육형태	교육주제
워크숍 (전체 21시간)	<ul style="list-style-type: none"><li>✓ 글로벌 BD 실사례분석을 통한 핵심역량강화</li><li>✓ 계약서 작성 및 검토 워크숍</li><li>✓ 국내/해외 특허 명세서 분석 워크숍</li><li>✓ Alliance Management - Partnership case</li><li>✓ License In &amp; Out 사례분석</li><li>✓ License In &amp; Out 협상 워크숍</li></ul>
온라인강좌 (전체 33강)	<ul style="list-style-type: none"><li>✓ 그들의 경험으로부터 배운다(I) (전문가 인터뷰 12강)</li><li>✓ 그들의 경험으로부터 배운다(II) (전문가 강의 21강)</li></ul>

- 교육장소 : 서울시 서초구 양재동 AT센터 401호(창조룸I)
- 신청기간 : 신청일로부터 ~ **5월 17일(금)까지**
- 신청방법 : 한국제약바이오협회 교육통합센터 홈페이지에서  
신청(<https://edu.kpbma.or.kr/>) 페이지 하단의 <교육신청절차> 참고
- 수료기준 : [온라인 진도율] 80% 이상 참석 (17차시 이상)  
[워크숍] 80% 이상 참석 (17시간 이상)  
설문완료 후 최종평가 정답 60점 이상

# GBD 전문교육 프로그램 소개자료

## ※ 교육 비용 결제 및 환불 관련

○ 교육비용 : [회원사] 308만원/[비회원사] 385만원 (VAT포함, 1인당 비용)

○ 결제방법 : [신용카드 결제]

✓ 결제 즉시 교육 신청 완료(교육 신청 후 ‘나의 강의실’에서 결제 가능)

[무통장 입금]

✓ 입금완료 시 교육 신청 완료 (교육 시작 1주 전까지 납부 필수)

✓ 신한은행 140-014-212882 (예금주 : (주)지명컨설팅)

✓ 세금계산서 발행 시 사업자등록증 첨부 필수

(교육신청 사이트내 사업자등록증 첨부 가능)

✓ 입금 전 홈페이지에서 교육신청여부를 반드시 확인하신 후

“회사명\_성명”으로 입금 (예, OO제약 홍길동)

○ 환불안내 : ✓ 교육 취소 및 환불은 교육 시작 1주 전(영업일 기준)까지만 가능합니다.

✓ 취소 시 하기의 연락처로 취소 의사와 사유를 보내주시면 검토 후  
취소처리해 드립니다.

○ 교육문의 : [교육 운영 관련] 지명컨설팅 반한숙 팀장

Tel) 010-7206-3283 / Mail) kpbma\_gbd@zimyung.co.kr

[계산서 및 교육비 납부 관련] 지명컨설팅 주혜연

Tel) 010-2187-7375

# GBD 전문교육 프로그램 상세 아젠다

## ※ 프로그램 I 아젠다 (워크숍 : 6월 18일 (화) / 6월 19일(수) / 6월 20일(목))

일시	교육 내용
6월 18일(화) 9:30~18:00	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 주요 문제상황분석을 통한 글로벌 BD 실무의 이해 (디앤디파마텍 양원석 상무) 글로벌 BD실무에서 발생하는 다양한 문제상황들을 단계별로 제시하고 참가자 토론 및 질의응답 진행</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 계약서 작성 및 검토 워크숍 (디라이트 조원희 변호사) 사용자가 실제로 발생할 수 있는 시나리오 기반의 샘플계약서 검토 실습, 참가자 토론 및 질의응답 진행</li> </ul>
6월 19일(수) 10:00~18:00	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 국내/해외 특허 명세서 분석 워크숍 (디라이트 김용하 변호사, 박지웅 변리사) 특허의 기본 정보 분석, 특허의 권리범위 분석</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Alliance Management - Partnership case (셀트리온헬스케어 김재현 전무) 파트너십 관리 전략 구축, 파트너십 관리 중 핵심 요인 식별 및 관리</li> </ul>
6월 20일(목) 10:00~18:00	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ License In &amp; Out 사례분석 (대웅글로벌센터 김도영 센터장) License In &amp; Out 계약의 주요 이해관계자 및 계약의 유형 분류, 절차, 유의점 등 사례를 통해 확인, License In &amp; Out 기반의 비즈니스 전략개발 방법 및 목적설정</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ License In &amp; Out 협상 워크숍 (디라이트 조원희 변호사) 라이선스 협상의 큰 준비 단계 및 각 단계에서의 사례 및 가이드라인, 샘플영문계약서를 기반으로 팀간 협상 롤플레이 및 발표</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ GBD Night(18시 이후) GBD 1기~3기의 Networking 행사</li> </ul>

※ 아젠다는 추후 변동될 수 있습니다.

# GBD 전문교육 프로그램 상세 아젠다

## ※ 프로그램 II 아젠다 (온라인 전문가 인터뷰 및 강의)

구분	교육 목차
온라인 전문가 인터뷰	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 총 12차시 (각 차시당 약 30분)               <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 한미약품 이관순 상근고문/글로벌 BD 성공 그리고 남는 아쉬움</li> <li>2. 에이비엘바이오 이상훈 대표/Global BD 성공의 비결 (I)</li> <li>3. 레고캠바이오사이언스 김용주 대표/Global BD 성공의 비결 (2)</li> <li>4. 알테오젠 박순재 대표/Global BD 성공의 비결 (3)</li> <li>5. 유한양행 윤태진 상무/한국 Global BD의 새로운 도전</li> <li>6. 셀트리온헬스케어 김재현 전무/Global BD 전문가 &amp; 팀 만들기 (1)</li> <li>7. 디앤디파마텍 양원석 이사/Global BD 전문가 &amp; 팀 만들기 (2)</li> <li>8. 인터베스트 김상균 전무/Global Pharma의 BD view (1)</li> <li>9. J&amp;J 김은하 상무/Global Pharma의 BD view (2)</li> <li>10. 지놈앤컴퍼니 홍유석 대표/Global Pharma의 BD view (3)</li> <li>11. 디라이트 김용하 변호사/BD 담당자가 특허변호사와 효과적으로 업무하기</li> <li>12. 셀트리온헬스케어 최병서 상무/한국 최초의 글로벌 마케팅 팀</li> </ol> </li> </ul>
온라인 강좌	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 총 5개 모듈, 21차시 (각 차시당 약 30분)</li> <li>✓ 제약/바이오 사업개발 프로세스 실무의 이해/디앤디파마텍 양원석 이사               <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 제약/바이오산업 사업개발 배경 이해하기</li> <li>2. 사업개발 단계별 유의사항 (I)</li> <li>3. 사업개발 단계별 유의사항 (II)</li> </ol> </li> <li>✓ 국제 계약의 기초/디라이트 조원희 변호사               <ol style="list-style-type: none"> <li>4. 기본 구조와 주요 조항</li> <li>5. Liability Terms</li> </ol> </li> <li>✓ 라이선스 계약의 이해/디라이트 조원희 변호사               <ol style="list-style-type: none"> <li>6. License Grant</li> <li>7. Royalty &amp; Termination</li> <li>8. 개량기술 (Improvement)</li> <li>9. 진술보증과 세금</li> </ol> </li> <li>✓ 제약/바이오 산업에서의 특허/디라이트 김용하 변호사               <ol style="list-style-type: none"> <li>10. 특허의 이해</li> <li>11. 특허의 권리범위 및 효력</li> <li>12. 특허침해 &amp; 특허의 무효</li> <li>13. 특허무효분쟁 Case</li> </ol> </li> <li>✓ 의약품 전주기 교육               <ol style="list-style-type: none"> <li>14. 의약품 개발 전주기의 이해</li> <li>15. 연구기획과 연구기초</li> <li>16. 의약품 기술이전과 사업화 전략</li> <li>17. IND 신청과 임상시험</li> <li>18. CMC</li> <li>19. 국내/해외 약가 제도의 이해</li> </ol> </li> <li>✓ ChatGPT/민트팟 고범준 대표               <ol style="list-style-type: none"> <li>20. 제약/바이오 산업 사업개발 담당자를 위한 인공지능 ChatGPT 활용법 (이론) (1)</li> <li>21. 제약/바이오 산업 사업개발 담당자를 위한 인공지능 ChatGPT 활용법 (이론) (2)</li> </ol> </li> </ul>



# GBD 전문교육 프로그램 강사 소개

## ※ 워크숍에 참여한 전문가

- 글로벌 시장 개척의 최전선을 누비는 전문가들이 GBD 담당자가 갖추어야 할 역량을 이야기합니다.



양원석 상무

- ✓ 서울대학교 농생대 바이오소재공학 학사
- ✓ 서울대학교 약학대학 석사 (물리약학 전공)
- ✓ 성균관대학교 제약산업특성화대학원 박사수료
- ✓ 한미약품 해외BD팀 팀장
- ✓ 한국신약개발연구조합 제약산업기술거래센터 기술거래위원회 위원
- ✓ ㈜디앤디파마텍 사업개발팀 상무



김채현 전무

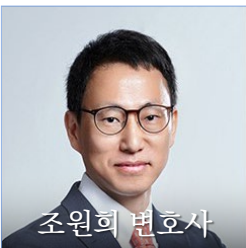
- ✓ Ph. D. Biological Sciences, University of Texas at Austin
- ✓ 셀트리온 기획조정실 (2005 - 2014)
- ✓ 셀트리온 헬스케어 사업본부 (2015 - 현재)
  - 미국/캐나다 영업 및 사업개발
  - 파트너십 관리
  - M&A



김도영 센터장

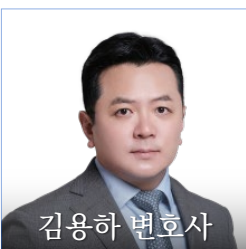
- ✓ 중앙대학교 약학과 학사
- ✓ 중앙대학교 약물학대학원 석사
- ✓ 대웅제약 글로벌사업본부 센터장 (2006 - 현재)

- GBD 담당자가 갖추어야 할 체계적인 계약 & 특허 업무역량을 제공합니다.



조원희 변호사

- ✓ 서울대 인문대학 졸업
- ✓ 제 40회 사법시험 합격
- ✓ 법무법인 태평양
- ✓ 텍사스 로스쿨 졸업
- ✓ Ropes & Gray 뉴욕 사무소 근무
- ✓ 법무법인 디라이트 대표변호사



김용하 변호사

- ✓ 서울대학교 생명과학부 학사/석사
- ✓ 톨젠 연구원
- ✓ 대웅제약 연구원
- ✓ 제53회 사법시험/사법연수원
- ✓ 제니스국제특허법률사무소  
변리사/변호사
- ✓ 가산법률사무소 변호사
- ✓ 파트너스인베스트먼트  
투자본부장(바이오/헬스케어)
- ✓ 법무법인 디라이트 변호사

# GBD 전문교육 프로그램 강사 소개

## ※ 인터뷰에 참여한 전문가

- 한국 제약/바이오의 글로벌화를 이끌어가는 리더들이 GBD 담당자가 갖추어야 할 역량을 이야기합니다.



이관순 상근고문

- ✓ 서울대학교 화학교육학 학사
- ✓ 카이스트 대학원 화학과 박사/석사
- ✓ 한국응용약물학회 부회장
- ✓ 고려대학교 생명과학대학 겸임교수
- ✓ 교육과학기술부 국가연구개발사업 평가위원
- ✓ 한미약품 고문
- ✓ 제14대 한국제약바이오협회 이사장



김용주 대표

- ✓ 서울대 화학과 졸업
- ✓ KAIST 유기화학 석사 및 박사
- ✓ LG화학 기술연구원 신약연구소장
- ✓ LG화학 기술연구원 신약연구 그룹장
- ✓ LG화학 기술연구원 미국 현지연구소 법인장
- ✓ 레고켐바이오 대표이사



박순재 대표

- ✓ 연세대 생화학과
- ✓ 미국 퍼듀대학교 대학원 화학 박사
- ✓ 메사추세츠공과대학 대학원 박사후 연구원
- ✓ LG화학 연구소 해외사업 개발담당 상무
- ✓ 한화석유화학 바이오담당 개발본부장 상무
- ✓ 바이넥스 대표이사 부회장
- ✓ 알테오젠 대표이사



윤태진 상무

- ✓ 중앙대학교 화학과
- ✓ 서울대학교 화학과 석사
- ✓ 오하이오주립대 화학과 박사
- ✓ 유한양행 상무

- 글로벌 빅파마의 관점과 기준에서 GBD 담당자가 갖추어야 할 역량을 이야기합니다.



김상균 전무

- ✓ 서울대학교 박사
- ✓ Harvard Medical School 박사 후 과정
- ✓ Sanofi Asia-Pacific R&D Cancer Project Leader
- ✓ 인터베스트 전무

# GBD 전문교육 프로그램 강사 소개

## ※ 인터뷰에 참여한 전문가



김은하 상무

- ✓ 중앙일보 보건복지부/식약처 출입기자
- ✓ 한국존슨앤드존슨 대외협력 및 정책 담당
- ✓ 존슨앤드존슨 아시아퍼시픽 대외협력 및 정책 담당
- ✓ 한국존슨앤드존슨메디칼 이노베이션 담당 이사
- ✓ 한국존슨앤드존슨메디칼 전략기획 및 이노베이션 담당 상무



홍유석 대표

- ✓ 펜실베이니아대학교 와튼스쿨 경영학 석사
- ✓ 한국릴리 사장
- ✓ 일라이릴리 EMBU 사업개발 및 전략총괄
- ✓ 한독테바 사장
- ✓ GSK 한국법인 사장
- ✓ GSK 캐나다 법인 대표
- ✓ 디앤디파마텍 대표
- ✓ 지놈앤컴퍼니 대표

○ 글로벌 시장 개척의 최전선을 누비는 전문가들이 GBD 담당자가 갖추어야 할 역량을 이야기합니다.



김상균 전무

- ✓ 중앙대학교 약학대학교 학사/석사
- ✓ 스티펠 마케팅 부장
- ✓ GSK 마케팅 본부장
- ✓ 셀트리온 상무\_Head of Global Marketing